

# Plan de Contenido — Hernan

Mayo 2026

## Reels

### VIDEO 1 — CÓMO ABRIR UNA EMPRESA EN OTRO PAÍS DESDE CERO

#### DESARROLLO

1. Cuando decidiste abrir la primera operación fuera de Costa Rica, ¿qué fue lo primero que no tenías resuelto y recién te diste cuenta en el terreno?
2. Me contaste que llegaste a armar los escritorios con tus propias manos. Contame ese día — ¿en qué país fue y qué pasó por tu cabeza?
3. Si tuvieras que elegir un solo error que repiten los empresarios que se expanden sin estar listos, ¿cuál sería?
4. ¿Cómo sabés si la persona que vas a poner al frente en el país nuevo es la correcta antes de contratarla?
5. Mirando hacia atrás, ¿qué le dirías a tu vos de hace 10 años cuando estabas por abrir tu primera oficina en otro país?

### VIDEO 2 — EL DÍA QUE ME QUITARON LA MARCA Y APRENDÍ LO QUE ES NEGOCIAR

#### DESARROLLO

1. Contame el momento exacto — ¿dónde estabas, qué estabas haciendo cuando sonó ese teléfono?
2. ¿Cuánto tiempo pasó entre la llamada y el momento en que tuviste un plan concreto en la cabeza?
3. Decís que llamaste al banco y te dieron una línea puente. ¿Cómo se prepara una conversación así para que el banco te diga que sí?
4. ¿Qué es lo primero que aprendiste sobre vos mismo ese día, más allá de lo profesional?
5. Hoy, cuando un emprendedor te dice que lo dejaron a pie con un proveedor, ¿qué es lo primero que le decís?

### VIDEO 3 — EL ESLABÓN MÁS DÉBIL DECIDE TODO

#### DESARROLLO

1. Llévame a ese día en la Cámara de Industrias — ¿cómo te enteraste del incidente con don Jack Liberman?
2. ¿Por qué creés que en las empresas se asume que el guarda, la recepción o el chofer no necesitan capacitación?
3. ¿Qué es lo que más te enseñó esa experiencia sobre cómo se construye una cultura organizacional?
4. Si mañana tuvieras que diseñar un programa de capacitación para una empresa, ¿por dónde empezarías y por qué?
5. ¿Tenés otra anécdota donde un eslabón que parecía menor terminó definiendo el resultado de un negocio?

### VIDEO 4 — LO QUE APRENDÍ PRESTANDO MI PROPIO DINERO A EMPRENDEDORES

#### DESARROLLO

1. ¿Te acordás del primer emprendedor al que le prestaste dinero de tu bolsillo? Contame esa historia.
2. De todos los que ayudaron, ¿hay uno que te haya sorprendido para bien — alguien que llegó muy verde y hoy es otra persona?
3. ¿Y al revés? Sin nombres — ¿qué patrones ves en los que no logran ejecutar lo que prometen?
4. Cuando le decís a alguien que su idea no va a funcionar, ¿cómo leés si lo está tomando bien o si se está defendiendo?
5. ¿Qué distingue a un buen emprendedor de uno que solo está enamorado de su idea?

### VIDEO 5 — POR QUÉ PREFIERO LLAMARME MENTOR

#### DESARROLLO

1. ¿Cuándo fue el momento en que decidiste que "coach" no era la palabra correcta para vos?
2. En tu experiencia, ¿cuál es la diferencia real entre lo que pide un emprendedor cuando busca un coach y cuando busca un mentor?
3. ¿Alguna vez tuviste un mentor que te marcó? Contame qué hizo distinto.
4. ¿Qué es lo que un mentor puede darte que ni el mejor libro, ni el mejor curso, te van a dar?
5. Si alguien te está escuchando y está decidiendo si busca un coach o un mentor, ¿qué pregunta debería hacerse primero?